

К ВОПРОСУ РАСЧЕТА И ОЦЕНКИ «ПЛАВАЮЩИХ» ТАМОЖЕННЫХ ТАРИФОВ

А. Д. Алиев¹

¹кандидат технических наук

Получено: 04 февраля 2020 года

Принято: 24 февраля 2020 года

Резюме

Основная задача данного исследования является разработка обоснованной процедуры расчета величины таможенного тарифа в управлении внешнеэкономических связей страны и осуществление оценки этого выбора тарифа с учетом удовлетворения потребностей страны.

Регулирование внешнеэкономических связей страны, помимо административно-политических действий, включает широкий спектр мероприятий, связанных с содержательной стороной таможенного контроля. Изменение таможенных тарифов является одним из основных инструментов регулирования товарооборота страны, и возможность расчета объективно обусленного таможенного тарифа представляет научный и практический интерес. В настоящее время, как правило, из сборника таможенных тарифов, утвержденного исполнительным органом страны, выбирается тариф, соответствующий десятизначной товарной позиции, указанной в грузовой таможенной декларации. В данной процедуре этапы оценки выбранных тарифов не просматриваются.

В статье предлагается алгоритм выбора и оценки таможенных тарифов с учетом степени удовлетворения потребностей страны и таможенных тарифов, исполнительным органом страны. Данный алгоритм возможно применить как на предварительном этапе формирования тарифов, так и при таможенном оформлении товаров. Данный подход направлен на совершенствование существующей системы.

В результате исследования выбран критерий эффективности; определены источники для классификации товаров по уровню облажения таможенными пошлинами; установлен перечень исполнительных органов, обеспечивающих информацией имитационные расчеты; выполнена формализация некоторых этапов процесса расчета таможенных пошлин; сформулированы логистические правила для лица, принимающего решение.

Ключевые слова: внешнеэкономические связи, регулирование, таможенные тарифы, уровни облажения товаров пошлинами и налогами, грузовая таможенная декларация.

"ÜZƏN" GÖMRÜK TARİFLƏRİN HESABLANMASI VƏ QIYMƏTLƏNDİRİLMƏSİ BARƏDƏ

A.D.Əliyev¹

¹t.e.n.

Daxil olmuşdur: 04 fevral 2020;

Qəbul edilmişdir: 24 fevral 2020

Xülasə

Bu tədqiqatın əsas məqsədi ölkənin xarici iqtisadi əlaqələrinin idarə edilməsində gömrük tarifinin dəyərinin hesablanması və bu tarif seçiminin ölkənin ehtiyaclarını nəzərə alaraq qiymətləndirilməsinin əsaslandırılmış qaydasını hazırlamaqdır.

Ölkənin xarici iqtisadi əlaqələrinin tənzimlənməsi, inzibati və siyasi hərəkətlərlə yanaşı, gömrük nəzarətinin əsaslı tərəfi ilə əlaqəli geniş fəaliyyət sahələrini də əhatə edir. Gömrük tariflərinin dəyişdirilməsi ölkə ticarətinin tənzimlənməsində əsas vasitələrdən biridir və obyektiv tətbiq olunan gömrük tarifinin hesablanması mümkünə elmi və praktik maraq doğurur. Hal-hazırda bir qayda olaraq ölkənin icra hakimiyyəti orqanı tərəfindən təsdiq edilmiş gömrük tariflərinin toplanmasından, yük gömrük bəyannaməsində göstərilən onrəqəmli mal mövqeyinə uyğun bir tarif seçilir. Bu prosedura seçilmiş tariflərin qiymətləndirmə mərhələləri görünür.

Məqalədə ölkənin tələbat səviyyəsi və ölkənin icra hakimiyyəti orqanı tərəfindən təsdiqlənən gömrük tarifləri nəzərə alınmaqla gömrük tariflərinin seçilməsi və qiymətləndirilməsi alqoritmi təklif olunur. Bu alqoritm həm tarif formalaşmasının ilkin mərhələsində, həm də malların gömrük rəsmiləşdirilməsində tətbiq oluna bilər. Bu yanaşma mövcud sistemin təkmilləşdirilməsinə yönəlib.

İşin əsas nəticələri: səmərəlilik meyarı seçilmiş; gömrük rüsumları səviyyəsinə görə malların təsnifatı üçün məlumat mənbələri müəyyən edilmiş; simulyasiya hesablamaları üçün məlumat verən icra orqanlarının dəsti müəyyən edilmiş; gömrük rüsumlarının hesablanması prosesinin bəzi mərhələlərinin modelləri verilmiş; qərar verən üçün məntiqi qaydalar tərtib edilmişdir.

Açar sözlər: *xarici iqtisadi əlaqələr, tənzimləmə, gömrük tarifləri, mallardan rüsum və vergilərin alınma səviyyələri, yük gömrük bəyannaməsi.*

ON THE ISSUE OF CALCULATION AND EVALUATION OF “FLOATING” TARIFFS

A. D. Aliyev¹

¹PhD

Received: 04 February 2020;

Accepted: 24 February 2020

Abstract

The main objective of this study is to develop a justified procedure for calculating the value of the customs tariff in the department of foreign economic relations of the country and assessing this choice of tariff taking into account the needs of the country. The regulation of foreign economic relations of the country, in addition to administrative and political actions, includes a wide range of activities related to the substantive side of customs control. Changing customs tariffs is one of the main tools for regulating the country's trade and the possibility of calculating an objectively reasoned customs tariff is of scientific and practical interest.

The article proposes an algorithm for the selection and assessment of customs tariffs taking into account the degree of satisfaction of the country's needs and customs tariffs approved by the executive body of the country. This algorithm can be applied both at the preliminary stage of tariff formation and in the customs clearance of goods. This approach is aimed at improving the existing system.

The main results of the work - an efficiency criterion is selected; identified sources for the classification of goods by the level of customs duties; set of executive bodies providing information for simulation calculations; formalized some stages of the process of calculating customs duties; logistic rules are formulated for the decision maker.

Keywords: *foreign economic relations, customs tariffs, levels of customs duties and taxes, freight customs declaration, customs value of goods.*

Введение

Прежде чем перейти к постановке задачи таможенного регулирования внешнеэкономических связей страны, определим критерий эффективности выбора таможенных тарифов и сформулируем требования, которым должен удовлетворять этот выбор. Предполагается, что критерий эффективности должен удовлетворять следующим требованиям:

- величина импортного таможенного тарифа с учетом внутреннего производства должна быть такой, чтобы удовлетворить потребности экономики и потребности в продуктах общественного потребления;
- импортные таможенные тарифы должны учитывать разницу между рыночными международными ценами товара и ценами этого продукта на внутренних рынках страны. При этом величина таможенного тарифа выбирается таким образом, чтобы уравнивать или приблизить международные и внутренние цены, что ставит внешних и внутренних резидентов в одинаковые условия. При таком подходе потребители ориентируются на качественные показатели товара;

- экспортные таможенные тарифы для развивающихся стран должны быть минимальными, чтобы экспортные товары на внешнем рынке были по ценовому фактору конкурентными.

Определим на концептуальном уровне какие факторы влияют на указанный критерий. Прежде всего это внутреннее производство, реальные потребности экономики и общественное потребление, разница между внутренними и мировыми ценами, а также структура экономики, которая дает возможность увеличения экспортно-импортного потенциала страны (здесь в структуру экономики страны включается наличие в стране «свободных экономических зон», «свободных складов», «промышленных и сельскохозяйственных парков»).

Очевидно, основными участниками внешнеэкономических связей страны являются резиденты страны, нерезиденты, особые экономические зоны, транспортные операторы, но главным регулирующим органом внешнеэкономических связей выступает таможенная администрация страны.

Как известно, основным управляющим воздействием на объемы торговых потоков страны являются таможенные тарифы на ввоз и вывоз товаров, а ограничительные воздействия - это квотирование, лицензирование, сертификация товаров. Структура экономики страны также влияет на объемы экспортно-импортных операций.

Исходя из вышеизложенного, основным критерием эффективности принятого решения является удовлетворение потребности экономики и населения страны, которое должно быть обеспечено путем выбора соответствующего импорта или (и) экспорта товара. А выбор величины таможенного тарифа служит ценовым управляющим фактором.

Определение таможенного тарифа в управлении внешнеэкономических связей

Обоснованный выбор величины таможенного тарифа в управлении внешнеэкономических связей страны является главной задачей таможенных администраций страны и требует предварительной оценки выбранной таможенной политики на определенный период. В странах, находящихся на пути развития, таможенная политика направлена на регулирование импорта и на значительное сокращение или полную отмену тарифного ограничения экспорта страны. Создается система государственной поддержки экспорта.

Активная часть таможенных тарифов – это тарифы таможенных пошлин, являющиеся налогом за право ввоза или вывоза товара. В связи с этим национальная

товарная номенклатура, построенная в соответствии с гармонизированной системой классификации и описания товаров, является тем базисом, который используется при определении таможенных пошлин.

Следует отметить, что на формирование таможенной тарифной политики страны существенное влияние оказывают международные договора, конвенции и межправительственные соглашения, которые определяют направления таможенной тарифной политики. С учетом указанных выше документов и реальных возможностей экономики страны должна быть определена тарифная политика по отношению к каждой номенклатуре товара, участвующей в товарообороте страны.

В зависимости от уровня таможенного обложения выделяются, как правило, следующие группы товаров [2, с. 50]:

- **беспошлинные товары:** товары, которые не производятся в стране или производятся в минимальных объемах, не удовлетворяющих потребности страны или ввозятся в страну на основе межправительственного соглашения о свободной торговле или импортные товары ввозятся в свободные экономические зоны;
- **низкая ставка пошлин:** импорт основных видов продовольствия, промышленное сырье, материалы, техника и оборудование, товары интеллектуальной собственности, не производимой в стране или производимые в недостаточном количестве;
- **высокие пошлины:** облагаются товары, производимые в стране с целью создания благоприятных условий для отечественных производителей в конкуренции с импортными товарами;
- **экспортные пошлины:** устанавливаются с учетом цен международного рынка и положений внешнеэкономической политики страны.

Очевидно, что описанная выше классификация товаров по уровню обложения очень специфична, потому что классификация проводится с учетом международных конвенций и межправительственных договоров, а также в зависимости от экономического потенциала страны. Каждая страна имеет свою систему классификации товаров по уровню обложения товаров.

Как видно из вышеизложенного, национальная товарная номенклатура, соответствующая международной гармонизированной системе классификации и описания товаров, отечественное производство по номенклатуре товаров, потребности промышленности и населения в товарах потребления, а также международные обязательства страны и мировые цены являются основными источниками информации для осуществления классификации товаров по уровню обложения таможенными пошлинами.

Основная задача в тарифной политике – это разработка механизмов вычисления величины таможенных пошлин и оценка ее влияния на экспортные и импортные операции. В соответствии с вышеизложенным критерием эффективности выбора таможенного тарифа в данной работе предлагается такой механизм вычисления объема импорта товара, чтобы приблизить конечный продукт по i -му товару к потребности экономики страны в i -м товаре и затем вычисляется таможенный тариф.

Однако, достижение приближения количества импортного i -го товара к потребности экономики страны в этом товаре за счет только таможенных пошлин в некоторых случаях не представляется возможным. В связи с этим для увеличения этого приближения используются таможенные налоги, величина которых выбирается в разных странах по своей методике. Таможенные налоги преследуют ту же цель, что и таможенные пошлины.

Здесь следует отметить, что вычисление величин таможенных пошлин и налогов должно быть построено на базе данных, отражающих мировые и внутренние цены по товарам и по странам, что представляется иной раз очень проблематичным. Наиболее сложная задача заключается в определении эффективности выбранной системы тарифов, решение которой возможно на основе логистических правил, отображающих поведение лица, принимающего решение (ЛПР) и высокой степенью автоматизированной формализации процесса выбора таможенного тарифа.

Исходя из вышеизложенного, основные этапы вычисления величины таможенных тарифов и оценки их эффективности можно представить следующим образом:

- ✓ на основе базы данных грузовых таможенных деклараций (ГТД) и анализа внутреннего рынка создается база данных внутренних цен страны (используются данные Государственного Таможенного Комитета и Государственного Комитета Статистики страны);
- ✓ на основе инвойсов ГТД и сведений из зарубежных журналов об экспортных и импортных операциях по странам создается база данных мировых цен (используются данные Государственного Таможенного Комитета и Всемирной Торговой Организации);
- ✓ с учетом Международных Конвенций и межправительственных соглашений страны по ГТД устанавливается страна происхождения товара. По этой информации и по описанию групп по уровню облажения определяется к какой группе по уровню облажения относится товар, указанный в ГТД (беспошлинные товары; низкие ставки пошлин; высокие пошлины);
- ✓ с использованием результатов этапов 1 и 2 сравнивается таможенная цена, указанная в ГТД, внутренние и международные цены. При этом с учетом

результатов этапа 3, т. е. страны происхождения, выбирается конкретная таможенная пошлина с учетом национальной тарифной политики;

- ✓ на основе выбранной таможенной пошлины вычисляется количество или цена импортного товара, которая сравнивается с потребностью страны в этом товаре. Если импортный товар удовлетворяет потребность страны, то при этом найдено требуемое решение. Если удовлетворительное решение не найдено, то этапы 4 и 5 повторяются, т. е. организуется итерационный процесс до определенного предела, определяемого интервалом изменения таможенного тарифа, устанавливаемого национальной тарифной политикой. Если за счет таможенных пошлин не удается достичь цели, то в определенных пределах варьируются таможенные налоги.

Этапы 4 и 5 повторяются пока не будет достигнут допустимый уровень удовлетворения потребностей страны. Допустимый уровень удовлетворения потребностей страны предопределяется следующими факторами: внутренним производством, интервалом изменения таможенного тарифа и международными обязательствами страны. Как правило, при организации пошаговых итерационных расчетов (этапы 4 и 5) беспошлинные тарифы – это 0% пошлин, низкие пошлины в развивающихся странах изменяются в интервале $[0\% - \leq 40\%]$, а высокие пошлины – $\geq 40\%$.

Таможенные налоги, как правило, выбираются из интервала $[0\% - 18\%]$.

Очевидно, что интервалы изменения таможенных пошлин и налогов полностью определяются торгово-политической стратегией страны и в зависимости от ее международных обязательств.

Описанные выше этапы 1 – 5 могут послужить основой для разработки алгоритма вычисления и оценки таможенных тарифов при достаточном информационном обеспечении и автоматизации ряда этапов алгоритма.

Информационное обеспечение этапов складывается из: сведений Государственного Таможенного Комитета, Государственного Комитета Статистики, Министерства экономики и Центрального Банка о производстве отечественных продуктов, потребностях экономики и населения и о ценах внутреннего рынка. База данных ГТД Государственного Таможенного Комитета, из которой используются сведения о стоимости и количестве импортных и экспортных товаров, информация о ценах мирового рынка может быть заимствована из изданий Всемирной Торговой Организации и ряда зарубежных журналов. В информационное обеспечение также входит Национальная товарная номенклатура, которая используется для формирования групп товаров по уровню их обложения таможенными тарифами.

Формализация некоторых этапов расчета и оценки таможенных тарифов

Наиболее высокий уровень автоматизации можно достичь при сравнении отечественного производства по товарной номенклатуре и ввозу импортного товара с «потребностью экономики страны и общественным потреблением». На республиканском уровне (на макроуровне) отечественное производство и конечное потребление, как правило, определяются с помощью моделей межотраслевого баланса.

Для понимания возможности применения моделей межотраслевого баланса в расчете таможенных тарифов приведем некоторые сведения из теории динамических моделей межотраслевого баланса [1, с.142 - 147], [5, с.57 - 63].

Допустим, структура экономики включает от 1-й до n отраслей в отрезке времени $t = 1, 2, \dots, T$.

Время будем считать дискретным, принимающим значения из указанного интервала. Баланс продукции каждой из отраслей принимает вид

$$x_i(t) = \sum a_{ij} x_j(t) + y_i(t), \quad i, j = 1, \dots, n \quad (1),$$

где a_{ij} – показывает распределение продукции отрасли i на производственные нужды других отраслей;

$y_i(t)$ – конечное потребление продукции i -й отрасли в году t ;

$x_i(t)$ – валовой выпуск i -й отрасли.

Нас интересует структура конечного потребления по каждой отрасли, которая в классической теории межотраслевого баланса записывается в следующем виде:

$$y_i(t) = z_i(t) + w_i^h(t) + w_i^q(t) + [c_i(t+1) - c_i(t)] \quad (2),$$

где $z_i(t)$ – затраты продукции i -й отрасли в году t на строительство новых основных фондов и восполнение выбытия старых;

$w_i^h(t)$ – потребление населения (включая здравоохранение, просвещение и т. д.) в продукции i -й отрасли в году t ;

$w_i^q(t)$ – затраты продукции i -й отрасли в году t на управление и оборону;

$[c_i(t+1) - c_i(t)]$ – означает прирост запасов продукции i -й отрасли за год t .

Очевидно, что ввозимый в страну товар включается в одну или в несколько составляющих конечного продукта (импортный товар может быть использован при строительстве основных фондов или на удовлетворение потребностей населения, или на нужды управленческого аппарата и т. д.). Таким образом, внешняя торговля страны влияет на структуру конечного товара и его величину, и нахождение импорта и (или) экспорта выступает как управляющий фактор, влияющий

на величину конечного продукта, который должен быть достаточно близким к потребностям экономики и населения.

Как правило, на необходимость учета внешней торговли в межотраслевых динамических балансах страны указывается в Национальных расчетах страны. В соответствии с методическими указаниями Национальных расчетов Азербайджана [7, с.107, 151] равенство (2) можно переписать в виде уравнения (3):

$$y_i^{um,k}(t) = z_i(t) + w_i^h(t) + w_i^q(t) + [c_i(t+1) - c_i(t)] + [um_i(t) - экс_i(t)] \quad (3),$$

где $y_i^{um,k}(t)$ – конечный продукт i -й отрасли в году t с учетом ввоза в страну импортных и вывоза экспортных товаров;

$um_i(t)$ – импортные товары, ввозимые i -й отраслью в году t ;

$экс_i(t)$ – экспортные товары, вывозимые из страны i -й отраслью в году t .

Как выше отмечалось, ввоз и вывоз из страны товаров могут выступать как управляющие переменные, влияющие на величину конечного продукта. Выбор этих переменных должен быть направлен на то, чтобы конечный продукт приблизился к потребности страны.

Исходя из (3) возможно две ситуации выбора управляющих переменных:

- если один товар и импортируется, и экспортируется, то управляющие переменные должны варьироваться совместно;
- если товар только импортируется или только экспортируется, то варьируется или импорт товара, или только экспорт товара.

В развивающихся странах, наиболее распространена, в основном, вторая ситуация и поэтому ниже рассматривается этот вариант. В этих странах, по многим товарам экспорт отсутствует и если он есть, то он незначительно изменяющийся в рассматриваемый период, что позволяет его принять как некую константу и варьировать только импортом.

Остановимся на принципах формирования потребностей экономики и населения страны [6, с. 99 - 112]. Как известно, производство служит основным рычагом удовлетворения потребностей в целом всей страны и в тоже время развитие производства на основе инноваций расширяет номенклатуру потребления.

Существуют два метода определения общественного потребления – нормативный и статистический [6, с. 100 – 102]:

верхний уровень потребления, который не ограничен достигнутым уровнем производства и обосновывается целевыми нормативами потребления (за основу берется стратегическая программа развития экономики на длительный период);

низкий уровень необходимых потребностей, которые по составу и объему могут быть удовлетворены благодаря достигнутому к рассматриваемому моменту времени уровню производства и социальных условий в данных исторических условиях.

В качестве цели выбора таможенных тарифов предлагается принять верхний уровень потребления, который определяется целевыми нормативами потребления, основывающимися на стратегической программе развития экономики страны на длительный период.

Обозначим целевые нормативные потребления через $n_i^{un}(t)$.

Как выше было отмечено, выбор уровня таможенного тарифа осуществляется на основе максимального приближения $y_i^{um,k}(t)$ к $n_i^{un}(t)$, при этом понимая, что величина $y_i^{um,k}(t)$ зависит от величины выбранного тарифа, то степень достижения цели можно записать в следующем виде:

$$(y_i^{um,k}(t) - n_i^{un}(t)) \rightarrow \min \quad (4)$$

где $um_i(t)$ - выбирается с целью приближения количества ввозимого i -го товара к целевой нормативной потребности i -й отрасли или населения, где количество импортного товара изменяется в следующем интервале:

$$0 \leq um_i(t) \leq n_i^{un}(t), \quad (5)$$

$n_i^{un}(t)$ – целевая норма потребления по i -му товару.

Установив потребное количество конечного продукта с учетом импортного товара определяется таможенная пошлина, которой должен облагаться товар. При этом принимается во внимание среднерыночная цена i -го товара на внутреннем рынке - C_i . Оценочные коэффициенты таможенных пошлин могут быть вычислены по выражению

$$ТП_i = \text{таможенная стоимость } um_i(t) \text{ в ГТД} / um_i^{on} * (t) C_i \quad \text{или} \\ ТП_i = \text{количество ввозимого товара } i\text{-го товара в ГТД} / um_i^{on} * (t) \quad (6)$$

В соотношении (6) «таможенная стоимость ввозимого товара $um_i(t)$ » - эта стоимость, указанная в предварительной информации (краткая декларация), а $um_i^{on} * (t)$ – вычисленная из системы соотношений (3, 4, и 5).

Полученная величина $ТП_i$ проверяется на достоверность путем сравнения с утвержденными национальными тарифами страны. Вычисленные $ТП_i$ по (6) не должны превышать верхнюю границу диапазона изменения таможенных тарифов U_i^{tt} .

U_i^{it} – определяется государственной таможенной политикой, международными стандартами и межправительственными соглашениями.

Из интервала таможенных тарифов U_i^{it} выбирается такой таможенный тариф, который не превышает сложившиеся рыночные цены страны, и соответствует оценочным коэффициентам, вычисленным по соотношениям (6).

В вышеприведенных этапах расчета и оценки таможенных тарифов очень важно иметь достоверное информационное обеспечение, которое создается в «on-line режиме» взаимодействия с исполнительными органами – Государственным Таможенным Комитетом, Государственным Комитетом Статистики, Министерством экономики и Центральным Банком. В принципе предполагается, что реализация алгоритма основывается на предварительной краткой грузовой декларации об экспортных и импортных товарах, которая поступает в Государственный Таможенный Комитет для расчета и оценки таможенных тарифов.

Очевидно, что организация принятия решения осуществляется лицом, принимающим решения (ЛПР), который должен опираться на некоторые логистические правила, которые описаны ниже [см. 3 и 4]. Участие ЛПР - в основном, должно присутствовать при выполнении операций «сравнение внутренних цен с мировыми ценами», «определение к какой группе обложения относится товар, указанный в ГТД», «установление таможенных тарифов», а также операции: «сравнение конечного продукта с потребностью экономики страны и населения».

Заключение

Предлагаются следующие некоторые основные логистические правила:

Правило 1. Если разница между внутренними и мировыми ценами меньше нуля, то предлагается повышение таможенных пошлин на импортный товар. Если разница больше нуля, импортный товар не облагается таможенными пошлинами. Описанные правила – это общий принцип обложения таможенными тарифами, который используется во всех правилах принятия логистических решений.

Правило 2. Если товар по уровню обложения подлежит беспошлинному обложению, то разница в ценах может быть уменьшена за счет таможенного налога. Эта операция выполняется в блоке «Выбор таможенного налога» в определенном интервале. Выбор шага итерации - это специальная задача, которая в статье не рассматривается.

Правило 3. Если товар по уровню обложения относится к группе низких ставок обложения, то из интервала изменения «низких ставок» U_i^{it} выбирается тариф, соответствующий коэффициенту $ТП_i$ по соотношению (6) и проверяются степень удовлетворения потребностей страны (блок «Вычисление степени удовлетворения потребности»). Если удовлетворение потребностей недостаточное, то в

блоке «Пошаговый итерационный процесс выбора таможенных тарифов» выбирается следующий шаг выбора таможенных пошлин и налогов. Итерационный процесс продолжается до допустимого приближения конечного продукта экономики страны к уровню потребления.

Правило 4. Если разница между внутренними и мировыми товарами больше нуля, т. е. товар относится к группе «высокие пошлины», то импортные товары облагаются максимальными пошлинами. Как в правиле 3 и здесь по соотношению (6) вычисляется оценочный коэффициент $ТП_i$, в соответствии с которым из интервала U_i^{it} выбирается максимальный тариф. И в данном случае организуется итерационный процесс.

Правило 5. Если товар экспортный, то при наличии межправительственного соглашения о свободной торговле, экспортная пошлина равна нулю. Если такое соглашение отсутствует, то с учетом торгово-политической стратегии, а также разницы между внутренними и мировыми ценами устанавливается экспортная пошлина.

Литература

1. Ю. П. Иванилов, А. В. Лотов Математические модели в экономике - М., 1979;
2. Ю. Петров, И. Кудрявцева Практика таможенного регулирования, - ИПО, М., 1994;
3. Л. А. Заде Понятие лингвистической переменной и его применение к принятию приближенного решения - изд. Мир, Москва 1976 год;
4. К. Д. Иманов Проблемы экономической неопределенности и fuzzy модели - ЭЛМ, Баку, 2011;
5. С. А. Ашманов Введение в математическую экономику - Наука, М., 1984;
6. Н. Е. Кобринский, Е. З. Майминас, А. Д. Смирнов Экономическая кибернетика - М., Экономика, 1982.

AZƏRBAYCANDA ENERJİ SEKTORUNUN İQTİSADI ASPEKTLƏRİ VƏ ƏHƏMİYYƏTİ

Ə.İ.Kərimli¹, A.M.Ağayev²

¹Doktorant, İqtisadiyyat fakultəsi, AMİU;

²Dosent, İqtisadi nəzəriyyə və marketinq kafedrası, AMİU;

¹alikerimli@hotmail.com, ²agayev.asef@mail.ru

Daxil olmuşdur: 27 yanvar 2020

Qəbul edilmişdir: 02 may 2020

Xülasə

Tədqiqat işinin əsas mövzusu son illər daxil olmaqla, yaxın gələcək üçün enerji sektorundan Azərbaycanın əldə edə biləcəyi iqtisadi imkanları və potensialı müəyyən etmək və ölkənin enerji iqtisadiyyatında mövcud iqtisadi inkişaf tendensiylərini, problemləri və gələcək perspektivlərini təhlil etməkdən ibarətdir. İnkaredilməz faktdır ki, enerji təhlükəsizliyi istənilən ölkənin iqtisadi inkişafına və sosial sabitliyinə mühüm şəkildə təsir göstərir. Yüksək təkmilləşdirilmiş enerji siyasəti uzunmüddətli dövr üçün iqtisadiyyatın səmərəli idarə olunmasına imkan verir. Məhz bu baxımdan, Azərbaycanın dövlət strategiyasında enerji faktoru, milli təhlükəsizlik və xarici siyasət "üçlük zəncir" (triadic nexus) kimi çıxış edir və sözügedən üçlük zəncir iqtisadi potensialın təmin edilməsi üçün bir-birilə sıx şəkildə bağlıdır.

Strateji və mühüm obyektlərin etibarlı enerji təchizatının təmin edilməsi, boru kəmərlərinin təhlükəsizliyi, enerji mənbələrinin diversifikasiyası, ekoloji tələblərin nəzərə alınması və enerji resurslarının səmərəli istifadəsi Azərbaycanın enerji təhlükəsizliyi prinsiplərini təşkil edir. Tədqiqat işinin əsas nəzəri və praktiki əhəmiyyəti Azərbaycanda bərpa oluna bilən enerji resursları da daxil olmaqla, mövcud olan digər enerji resurslarından səmərəli və davamlı istifadənin təmin olunacağı şəraitdə ölkənin enerji iqtisadiyyatında yüksək inkişafa nail olmaqdır.

Nəticə etibarilə, neft və qazdan asılı enerji iqtisadiyyatı tam enerji təhlükəsizliyi üçün zəmanət vermir. Azərbaycanın enerji sektorunda resursların çeşidlənməsi və ondan səmərəli istifadənin iqtisadi imkanları müsbət nəticələr verə bilər və ölkənin daxilində enerji təhlükəsizliyi və enerji sektorunda sabilliyin təmin olunması üçün zəmin yarada bilər.

Açar sözlər: *Azərbaycan, bərpa olunan enerji mənbələri, enerji iqtisadiyyatı, enerji təhlükəsizliyi, neft və qaz resursları.*